



**WElearn**  
BEHAVIOUR WORTH SPREADING

# Taler du flydende adfærd'sk?

(Adfærdsøkonom til adfærdsbureau i KBH søges)

Vi søger en ny kollega til vores kontor i København, der sammen med os vil være med til at få forandringer til at ske hos en spændende og voksende portefølje af private og offentlige kunder.

## Dine opgaver:

Du er en talknuser med indsigt i menneskelig adfærd, der bliver en del af vores lille stærke team af konsulenter og psykologer. Dine opgaver bliver alt fra indledende dataindsamling og -bearbejdning, analysearbejde og generering af forandringskritiske indsigter til at teste og implementere konkrete løsninger hos kunderne.

Så hvis du jubler over tanken om at arbejde i krydsfeltet mellem psykologi og økonomisk teori med henblik på at etablere indsigter, forudsigelser og konkrete værktøjer, der får forandringer til at ske ude hos kunden, er du perfekt til jobbet.

Og vi har både kaffe og kage til dig. :)

## Om dig:

- Du har en akademisk baggrund fra adfærdsøkonomi eller lignende
- Du er stærk metodisk, både på kvalitativ og kvantitativ metode
- Du er sikker i at behandle store som små datasæt
- Du er god til at behandle og forstå komplekse problemstillinger
- Du kender til og har erfaring med adfærdsdesign
- Du møder trygt og kompetent kunderne i forskellige arenaer; fra bestyrelseslokalerne til oplæg for medarbejderne på gulvet
- Du har mindst 2 års erhvervs erfaring.

## Om os:

WElearn er et kreativt adfærdsbureau, der bruger adfærdsindsigter til at få meningsfulde forandringer til at ske – med målbare resultater for vores kunder.

Vi har fulgt udviklingen fra nudgingens spæde start til i dag, hvor vi aktivt anvender adfærdsindsigter inden for tre domæner: 1) uddannelse, 2) ledelse og 3) klima.

Typisk arbejder vi med tre typer opgaver:

### Uddannelse & træning i anvendelse af adfærdsindsigter:

Vi udvikler skræddersyede undervisningsforløb, der giver vores kunder et nyt perspektiv på og indblik i, hvordan de skaber varige forandringer i deres organisation – og metoderne til at lykkes.

*Dette kunne være at vurdere store fondsansøgninger med adfærdsbriller eller implementere ny salgsledelse og salgsadfærd.*

### Rådgivning baseret på adfærd:

Vi identificerer muligheder og forhindringer for forandring i kundens virksomhed – og kommer med konkrete adfærdsbaserede anbefalinger til at få forandringer til at ske.

*Dette kunne være analyse og vurdering af kundens egne løsninger eller kampagne/materiale udviklet af en tredjepart.*

### Udvikling af løsninger, der anvender adfærdsindsigter:

Vi laver et samlet adfærdsdesign til at løse kundens udfordring. Vi analyserer, udvikler, tester og effektmåler ud fra indsigter i deres organisation og menneskets psykologi.

*Dette kunne være rekrutteringskampagner, ledelsesprogrammer eller et nyt webunivers.*

← Læs bare videre...

## Sidder du og nikker nu?

Super. Skriv fluks en motiveret ansøgning til Henrik og fortæl, hvorfor du *kan* og ikke mindst *vil* arbejde med at få forandringer til at ske gennem indsigt i menneskelig adfærd, suppleret med dit cv. Derefter tager vi en snak på et af vores kontorer.

Send din ansøgning til: [hello@welearn.dk](mailto:hello@welearn.dk) inden den 1. september.

Har du spørgsmål, så skriv til CEO Henrik Dresbøll på [henrik@welearn.dk](mailto:henrik@welearn.dk)

Vi glæder os til at høre fra dig!

WElearn A/S Odense  
Kochsgade 31D, 2.sal  
DK-5000 Odense

WElearn A/S København  
Jorcks Passage 1 A, 3. Sal  
1162 København K